

Vores filosofi er at indgå i et tæt samarbejde med kunden for at opnå den optimale løsning.

Nøgleordene kompetence, kvalitet og troværdighed.

Vi skaber totalløsninger, der i er tilpasset den enkelte kundes hverdag.



rådgivning og løsninger

kvalitet og merværdi

DataSign.dk er en veletableret konsulentvirksomhed indenfor forretningsrådgivning og IT-løsninger til mindre og mellemstore virksomheder.

DataSign.dk er certificeret partner hos Microsoft Business Solutions og beskæftiger sig med følgende applikationer:

- Microsoft Dynamics C5
- Microsoft Dynamics NAV
- Microsoft XAL

For at optimere økonomisystemets funktionalitet kan det være nødvendigt at udvikle en specialløsning til den enkelte kunde.

Hos DataSign.dk har vi stor erfaring med de tilretninger og tilpasninger, som kan integrere økonomisystemet i kundens hverdag.

Vi tilbyder følgende ydelser:

- Projektstyring
- Analyser
- Udvikling
- Design
- Implementering
- Test
- Undervisning
- Support

Merværdi

En af de største udfordringer for virksomheder i dag er at etablere effektive sammenhænge internt og eksternt i forhold til kunder, leverandører og det øvrige marked.

Vi bistår vores kunder i at skabe overblik og forandringsparathed, som begge dele er nødvendige for løbende at sikre sammenhæng i alle forretningsprocesser, således at alle arbejder frem imod de samme mål.

Vores strategi er at skabe merværdi for vores kunder, og derfor værdsætter vi begreberne

- Kompetence
- Kvalitet
- Troværdighed

Netop de tre begreber er vigtige for at opnå en styrket konkurrenceevne.

Kompetence

Hos os skal kompetenceudvikling først og fremmest skabe sammenhæng mellem virksomhedens strategi og fremtidige behov.

Begrebet kompetenceudvikling omfatter derfor såvel faglige og personlige

kurser som intern læring gennem de daglige arbejdsopgaver.

Det gælder både internt hos os og i de løsninger, vi skaber for kunder.

Kvalitet

Mange års erfaring, specialviden og veluddannede medarbejdere er din garanti for et højt kvalitetsniveau på de ydelser og løsninger, vi leverer.

Vores medarbejdere sidder i teams inden for deres specialområder og kan dagligt sparre med deres kolleger.

På den måde kan vi bibeholde kvaliteten i vores arbejde og sikre, at du som kunde får den rigtige løsning første gang!

Troværdighed

Et tæt samarbejde forudsætter troværdighed og gensidig tillid.

Vi tager hånd om de projekter og forretninger, som vores kunder deler med os.

Vores kunder kan altid stole på, at vi arbejder intenst og målrettet på at skabe succesfulde projekter til dem.

Styring og overblik

Bevidstheden om den forretningsmæssige værdi af IT er stadigt stigende.

Vi tilstræber derfor at give vores kunder en detaljeret og helhedsorienteret rådgivning.

Vi efterprøver alle sammenhænge og skaber på den måde overblik over investeringsbehovet.

I et samarbejde med os kan ledelsen løbende indarbejde forventninger, handlingsplaner og investeringsønsker i virksomhedens budgetter.

Samtidig sørger vi for, at alle medarbejdere kender detaljerne på deres ansvarsområde.

Efter behov kan vi også assistere med fremskaffelsen af de nødvendige kreditfaciliteter.

Udbytte

I dag er IT nerven i de fleste virksomheder.

Det betyder, at IT har en central plads på ledelsens dagsorden og ikke mindst i virksomhedens budget.

Det er derfor vigtigt for os, at vores kunder får et godt udbytte af de investerede midler.

Udfordringen er hele tiden at skabe løsninger, som på én gang øger værditilvæksten og reducerer omkostningerne.

Vi har konstant fokus på at øge kundens operationelle effektivitet - en effektivitet, som opstår i samspillet mellem mennesker, teknologi og processer.

Loyalitet

Vores kunder opnår de bedste resultater ved hjælp af langvarige kunde- og samarbejdsrelationer.

Relationer, som kun kan etableres, hvis virksomheden formår at skabe stor loyalitet.

Det gælder naturligvis ikke kun i forholdet mellem virksomhed og medarbejder, men også i forholdet mellem kunde og leverandør eller andre eventuelle samarbejdspartnere.

Derfor holder vi konstant alle kundens vigtige interne og eksterne processer i centrum og følger op med målinger på medarbejder- og kundetilfredshed.



Kort sagt:

Vi står til rådighed i alle forretningsmæssige sammenhænge.

Vi giver dig mulighed for at skabe vækst i din virksomhed.

Valget er dit ...

Vi ser frem til et udbytterigt samarbejde – din tilfredshed er vores succes!